

Revolutionäre Klick-Montage

LaPreva hat mit seinem neuen Dusch-WC LaPreva P2 grossen Erfolg am Schweizer Markt. Auch die Erweiterung im Vertriebskonzept bringt Auftrieb. Rolf Ingold berichtet über die neusten Entwicklungen am heiss umkämpften Dusch-WC-Markt und erklärt mit Überzeugung: «Das neue LaPreva P2 Dusch-WC verfügt über eine revolutionäre Klick-Montage, über die sich Monteure wie Besitzer gleichermaßen freuen werden.»

Fery Lipp / Jean-Pierre Kipfer

Rolf Ingold, was sind für Sie auf den Punkt gebracht die Vorteile Ihres neuen Dusch-WCs P2?

Unser Hygieneversprechen nehmen wir sehr ernst. Deshalb war es uns wichtig, neben einem unauffälligen und zeitgemässen Design, welches das Dusch-WC praktisch zu einem heimlichen Dusch-WC macht, der Hygiene unser volles Augenmerk zu schenken. Das Hightech-Gerät verfügt über nahtlose Keramikflächen, eine thermische Reinigung des wasserführenden Systems und eine Entkalkungsfunktion, beides wird auf Knopfdruck ausgeführt. Auch die spülrandlose Keramik und die abnehmbare Sitz-Deckel-Einheit sorgen für eine einfache Reinigung. Durch das tolle Design, mit komplett unsichtbarer, in der Keramik verbauter Technik, wurde das neue LaPreva P2 mit dem begehrten Red Dot Design Award ausgezeichnet. Diese wertvolle Auszeichnung erfüllt uns mit grossem Stolz.

Die neuen Geräte zeichnen sich durch eine erhöhte Langlebigkeit aus. Wie wurde das erreicht?

Der Einsatz von hochwertigen Materialien in Kombination mit den komfortablen und einfach zu bedienenden Zusatzfunktionen wie der thermischen Reinigung und vor allem aber der Entkalkung, wirkt sich auf die Langlebigkeit positiv aus. Das Dusch-WC meldet die Notwendigkeit automatisch und führt das Programm auf Wunsch selbständig aus. So



Rolf Ingold, Leiter Produktmanagement und Customer Service, ist im Nebenamt auch als Experte der Lehrabschlussprüfung für Sanitärinstallateure EFZ im Kanton Zug tätig.

wird das gesamte wasserführende System bei der thermischen Reinigung mit 70 Grad heissem Wasser durchspült und tötet Keime und Bakterien ab. Wechselt man dann noch die Duschküpe und die Düsenblende aus, verfügt man fast über ein neues Gerät.

Wie ist im Moment die Verteilung am Markt zwischen dem P2 und dem P1?

Das P2 ist seit Juli am Markt erhältlich. Deshalb ist der Anteil im Vergleich zum P1 noch gering. In einem Jahr wissen wir dazu sicher mehr. Was wir jedoch sagen können ist, dass es in gleichem Masse

wie das P1 bei den Endbenutzern und Installateuren auf grosses Interesse und Begeisterung stösst.

Welche Vorteile ergeben sich für das Handwerk mit den neuen Geräten?

Das P2 besticht neben einem schlichten, zeitgemässen Design durch die revolutionär einfache Klick-Montage, welche zusätzlich für die Inbetriebnahme mit einer Benutzerführung via Fernbedienung unterstützt wird. Im Groben handelt es sich um zwei Montageschritte. Zuerst wird die Montageplatte an der Wand fixiert. Danach kann die Keramik ganz einfach aufgeschoben und eingeklickt werden. Somit sind auch keine unschönen Verschraubungen sichtbar. Auch Installateure, welche unser neues Gerät noch nicht kennen, werden begeistert sein.

Was sind die Unterschiede zwischen dem P2 und dem bewährten P1 bei der Montage?

Beim LaPreva P1 wird erst die Technischeinheit und dann die Keramik montiert. Da beim P2 die Technik in der Keramik versteckt ist, entfällt dieser Schritt. Die neue, patentierte Klick-Montage-



Langlebigkeit dank einzigartiger thermischer Reinigung des wasserführenden Systems mit 70°C heissem Wasser und der automatisierten Entkalkung des Gerätes.



Revolutionäre Klick-Montage beim LaPreva P2 Dusch-WC, über die sich Monteure wie Besitzer gleichermaßen freuen.

technologie beim P2 macht die Montage sehr einfach. Sobald die Keramik in die Montageplatte eingeklickt wird, werden die Medienanschlüsse innerhalb des Geräts automatisch positioniert.

Sie haben das Vertriebskonzept bei LaPreva erweitert. Was bedeutet das im Einzelnen? Was ist der Vorteil für die Fachbetriebe?

Wir haben nach der zweijährigen Einführungsphase auf ein attraktives Rabattierungssystem gewechselt. So bleibt der Installateur flexibel in der Preisgestaltung. Ausserdem hat er mit der Installation des Geräts weiteren Spielraum. Ist er in Zeitnot, kann er die Installation beim Endkunden auch durch uns ausführen lassen. Dem Installateur stehen damit alle Möglichkeiten offen.

Was sind ihre Erfahrungen damit?

Das angepasste Vertriebssystem wurde von den Installateuren sehr gut angenommen. Das Rabattierungssystem ist in dieser Branche üblich und ermöglicht eine ge-



LaPreva P2 Dusch-WC wird entwickelt und produziert in der Schweiz.



wohnte und unkomplizierte Abwicklung. Neben den attraktiven Konditionen gefällt den Installateuren, dass sie den Endkundenpreis selber gestalten können.

und Erwartungen der Installateure und Endkunden zu erfüllen und den Mitbewerbern einen Schritt voraus zu sein. ■

Weitere Informationen:
www.lapreva.com

Worauf wird bei den Schulungen für die neuen Geräten der Fokus gelegt?

Das besondere Augenmerk wird auf das Produktwissen gelegt. Die Schulungen sind individuell und finden beim Fachbetrieb in der Werkstatt oder in der Ausstellung statt. Dabei wird auf die Funktion des Dusch-WCs eingegangen ebenso wie auf die Montagevoraussetzungen und die Verkaufsargumente. Die Montage wird im Ansatz ebenfalls unterrichtet. Beliebt sind auch die Live-Montagen. Dabei wird der Installateur von unserem Fachpersonal auf die Baustelle begleitet und gleich bei der Montagesituation eingeschult. Jeder Schritt wird erklärt, Tipps und Tricks inklusive. Wir laden die Installateure herzlich ein, sich bei uns zu melden um einen Termin zu vereinbaren.

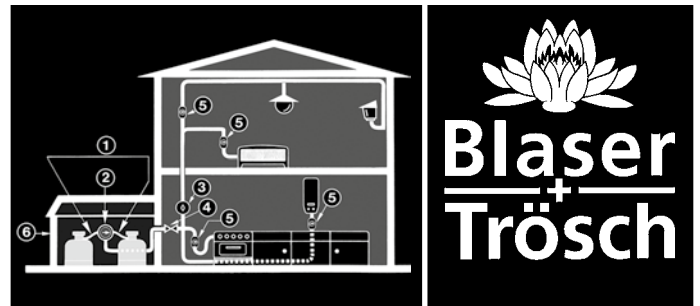
Was ist als nächstes zu erwarten vom Dusch-WC-Pionier La-Preva?

Das wollen wir natürlich noch nicht verraten. Wir strecken unsere Fühler ständig aus und versuchen auch künftige Bedürfnisse

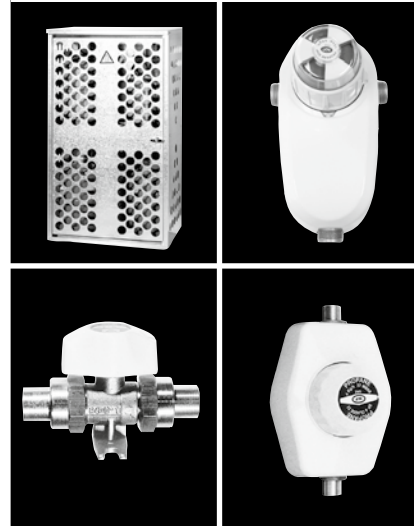


Porträt von Rolf Ingold

- Lehre als Sanitärinstallateur und Sanitärplaner
- Weiterbildung zum Sanitärtechniker TS/HF
- Im Nebenamt Experte der Lehrabschlussprüfung für Sanitärinstallateure EFZ im Kanton Zug
- Leiter Produktmanagement und Customer Service bei LaPreva AG



Installationsmaterial
...für Propangas-Anlagen



Suchen Sie einen Flüssiggas-Spezialisten der Ihnen sämtliche Leistungen aus einer Hand anbieten kann? Dann sind Sie bei uns richtig!

Blaser + Trösch AG
Hauptstrasse 268
4625 Oberbuchsitzen
Tel. 062 393 22 88
Fax 062 393 17 38

E-Mail: info@bto-shop.ch
www.gastechnik.ch